



Pacchetti di Servizi per entrare nel mercato

⊕ **Ricerca contatti – Pacchetto Servizi 1 - Au\$600** (435 Euro approx.)

Sulla base dei criteri di ricerca specificati dal Cliente, la Camera di Commercio ed Industria di Perth effettua una ricerca di nominativi attraverso banche dati aggiornate che includono la lista soci, database interno con oltre 5,000 nominativi, associazioni industriali e professionali, online business directories, trade magazines e database collegati ad esibizioni e fiere. La lista fornita al Cliente contiene i dati anagrafici delle aziende come nome ditta / specifica servizi / profilo aziendale / nome contatto. Questa lista diventerà una preziosa fonte di informazioni che permetterà di effettuare contatti diretti mirati alla ricerca di partners commerciali.

Servizi aggiuntivi Pacchetto Servizi 1

- ⊕ **Lettera d'espressione d'interesse** in lingua Italiana o Inglese - **Au\$300** (215 Euro approx.) per introdurre l'attività o i prodotti del Cliente alla lista di compagnie individuate, che il cliente potrà stampare sulla propria carta da lettera.

⊕ **Pre-selezione contatti - Pacchetto Servizi 2 – a partire da Au\$2,000** (1,450 Euro approx.)

In aggiunta al servizio precedente, la Camera di Commercio effettua una selezione della lista di nominativi, prima inviando una presentazione del cliente (via fax / email), poi contattando telefonicamente i contatti per verificare il loro interesse e fornendo alle ditte potenzialmente interessate depliant, cataloghi e campioni (*). Il successivo follow-up consente di identificare una short list di potenziali partners commerciali che verranno inclusi nel rapporto finale che, oltre alla lista dei dati anagrafici di questi potenziali partners commerciali, proporrà un profilo personalizzato, con i vantaggi e svantaggi individuati per ogni prospect. Questo rapporto diventerà la "mappa" per la designazione dei partners commerciali che il cliente potrà utilizzare per iniziare le negoziazioni indipendentemente o con il supporto della Camera – pacchetto 3.

(*) = spese di spedizione non incluse, a preventivo.

⊕ **Assistenza per la finalizzazione accordo - Pacchetto Servizi 3 - a partire da Au\$2,700 Au\$2,700** (1,970 Euro approx.)

Il pacchetto 3 assicura la continua assistenza dei funzionari della camera in tutte le fasi del processo di introduzione nel mercato, dall'individuazione dei potenziali partners commerciali (pacchetto 1) alla pre-selezione con assunzione di informazioni e distribuzione di materiale informativo del cliente e finalizzazione dell'accordo ed inizio delle operazioni commerciali. Particolare attenzione è data alla soluzione dei problemi pratici come la definizione dei prezzi per il mercato locale, la conferma dei prodotti alle normative locali vigenti, modalità di pagamento locali problematiche di spedizione e doganali, specialmente in riguardo al servizio di quarantena che presenta regolamentazioni diverse per ogni stato Australiano. Tutte queste problematiche potranno essere affrontate con il supporto di specifici professionisti facenti parte del consolidato network della Camera.

Servizi aggiuntivi Pacchetto Servizi 3

- ⊕ Poiché questo pacchetto 3 è disegnato per aziende destinate a cominciare attività commerciali all'estero (Italia o Australia), la camera offre direttamente o tramite professionisti membri, un ventaglio di servizi atti a coprire ogni possibile esigenza contingente, costi da valutarsi individualmente, a preventivo:
 - **Costituzione di società in loco:** Assistenza per l'apertura filiali e delegazioni con relative registrazioni, domiciliazione, amministrazione temporanea, costituzione joint ventures)
 - **Business meetings (B2B Appointments):** Organizzazione di business meetings fra rappresentanti aziendali e potenziali partners
 - **Market Research:** Analisi delle potenzialità di mercati per i prodotti o le aree da voi selezionate
 - **Reperimento agenti o distributori:** Supporto per la negoziazione e per la stesura di accordi e contratti con partner commerciali individuati con i nostri pacchetti servizi
 - **Business Check :** Reperimento dati storici e di solvibilità attraverso banche date specializzate locali
 - **Ricerca e selezione di personale qualificato:** ricerca archivio ICCI, contatto con recruitment agencies locali, inserimento annunci su quotidiani e siti di ricerca personale locale, pre-selezione applications ricevute
 - **Gare d'appalto internazionali:** Supporto per la partecipazione a gare d'appalto internazionali

Servizi Specifici

La Camera di commercio di Perth supporta i suoi soci e tutte le aziende interessate con una serie di servizi aggiunti che coprono un'ampia varietà di esigenze legate alla conduzione del business in Australia ed Italia. Se siete interessati a qualsiasi di questi servizi, contattateci per spiegare le Vostre esigenze e ricevere un preventivo personalizzato

Servizi di Informazione

- Informazioni economiche in generale e di settore relative al Western Australia
- Informazioni Flash: dati singola azienda
- Elenchi Professionali (avvocati, commercialisti, consulenti aziendali, esperti in marchi e brevetti)
- Financial reports
- Data Base CV

Fiere, Trade Mission ed Eventi Speciali

- Organizzazione Trade missions ed incontri bilaterali
- Supporto per organizzazione e partecipazione a Fiere, Business Convention, Seminari, Special events
- Organizzazione sponsorizzazione eventi

Servizi di Business Centre:

- Domiciliazione postale e telefonica
- Servizio accoglienza visitatori (informazioni, prenotazioni hotel e ristoranti, noleggio vettura, etc.)
- Lettere di presentazione
- Invio materiale pubblicitario ed informativo per conto terzi
- Servizi di traduzione
- Servizi di interpretariato, in sede o no
- Uso attrezzatura camerale

Servizi Professionistici – consulenziali: reperimento di professionisti locali in grado di fornire un'ampia varietà di servizi

- Assistenza giuridica e fiscale incluso recupero IVA / GST
- Agenti di immigrazione e rilascio visti
- Business Consulting e Studi di fattibilità
- Assistenza per protezione brevetti e marchi registrati
- Promozione di investimenti in loco incluso ricerca terreni / siti produttivi / immobili

Servizi Pubblicitari e di promozione nel mercato

- Servizi Pubblicitari (Campagne pubblicitarie, supporti promozionali, Web designer)
- Marketing telefonico
- Commercio elettronico
- Direct Marketing
- Pubblicità e redazionali sui mezzi di comunicazione della camera (sito internet, magazine e newsletters)

Servizi Formativi

- Corsi di lingua (italiano + lingua locale)
- Assistenza ad individuazione ed iscrizione a corsi di formazione per professioni in rispetto delle certificazioni locali
- Organizzazione di corsi ad hoc coinvolgendo professionisti ed istituzioni locali